



DENW

**Ab
sofort in
Weyhe!**

Wir stellen in Vollzeit ein: **Vertriebsleiter/in** (m/w/d)

Die DENW ist eines der führenden Unternehmen im Bedachungs-Fachhandel in Nordwest-Deutschland. An 10 Standorten, mit rund 200 Mitarbeitern sind wir für mehr als 700 Mitgliedsbetriebe im Einsatz.

Das bringen Sie mit:

- Sie blicken auf eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines Handelsunternehmens der Baustoffbranche zurück
- Idealerweise bringen Sie Führungserfahrung im Vertriebsumfeld mit
- Sie wissen mit Ihren Ansprechpartnern professionell auf Augenhöhe zu kommunizieren, legen Wert auf ein gutes Beziehungsmanagement und sind dabei verhandlungs- und abschlussstark
- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie steuern und koordinieren den operativen und strategischen Gesamtvertrieb für ausgewählte Sortimentsbereiche und Niederlassungen
- Für die Niederlassungsleiter und Produktmanager übernehmen Sie die disziplinarische Verantwortung
- Sie sind verantwortlich für die Sortimentsgestaltung
- In Zusammenarbeit mit dem Einkauf führen Sie Konditionsverhandlungen
- Gemeinsam mit den Niederlassungsleitern haben Sie Ihr Ohr nah am Kunden, sorgen so für eine optimale Betreuung und erkennen gleichzeitig Markttrends

Interesse geweckt?

Senden Sie uns Ihren Lebenslauf über unser Online-Bewerbungsfomular auf www.denw.de/arbeiten oder per E-Mail an bewerbung@denw.de

Das bieten wir Ihnen:



Zukunftssicherer & unbefristeter Arbeitsplatz



Attraktive Vergütung sowie Weihnachts- & Urlaubsgeld



Verlässliche, partnerschaftliche Unternehmenskultur & kollegiales Miteinander



Vermögenswirksame Leistungen & Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge



Firmenwagen, Smartphone und Tablet



Fahrradleasing (JobRad), Firmenfitness (Qualitrain) & Zuschuss zur Kinderbetreuung



Umfangreiche kostenfreie Weiterbildungsangebote



Betriebliches Vorschlagswesen & Unfallversicherung